

## PITCH DECK

Recuerda **COPIAR O DESCARGAR** este documento para poder editarlo.  
Una vez finalizado deben cargarlo **EN PDF** a  
[www.hackatonpae.com](http://www.hackatonpae.com) botón **CARGAR ENTREGABLES**



# "IMPLEMENTACIÓN DE UN SISTEMA ALTERNATIVO PARA LA GENERACIÓN DEL AGUA"



**Hackatón**  
EDICIÓN SANTA CRUZ

# Índice

1. **Desafío:** *¿qué problemática o necesidad concreta buscan resolver?*
2. **Solución:** *¿cuál es su propuesta de solución?*
3. **Segmento del mercado:** *¿cuál es el mercado de su emprendimiento? ¿A qué diferentes grupos de personas o entidades se dirige el emprendimiento? ¿Quiénes son nuestros clientes y usuarios?*
4. **Aliados potenciales:** *¿quiénes pueden ser sus aliados? ¿Quiénes pueden integrar su red de socios y/o proveedores?*
5. **Valor diferencial:** *¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios?*
6. **Proyección temporal:** *¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada?*
7. **Fuentes de Ingreso:** *¿cuáles son sus posibles fuentes de ingresos?*
8. **Equipo y capacidades:** *¿quiénes están detrás del proyecto? ¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?*



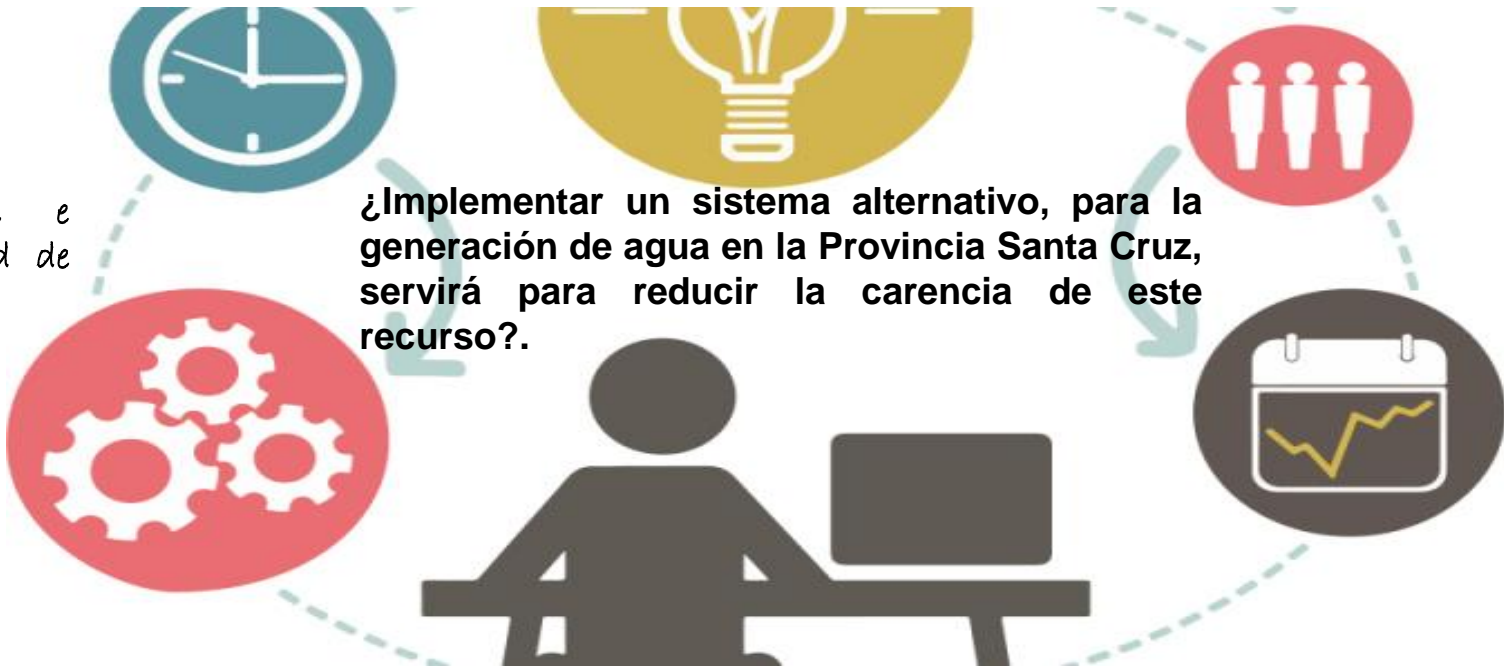
# Desafío

*Extender operaciones e incrementar capacidad de generación de agua.*

**¿Implementar un sistema alternativo, para la generación de agua en la Provincia Santa Cruz, servirá para reducir la carencia de este recurso?.**

*Confiabilidad en la empresa.*

*Demostrar que la tecnología sí funciona.*



# Solución



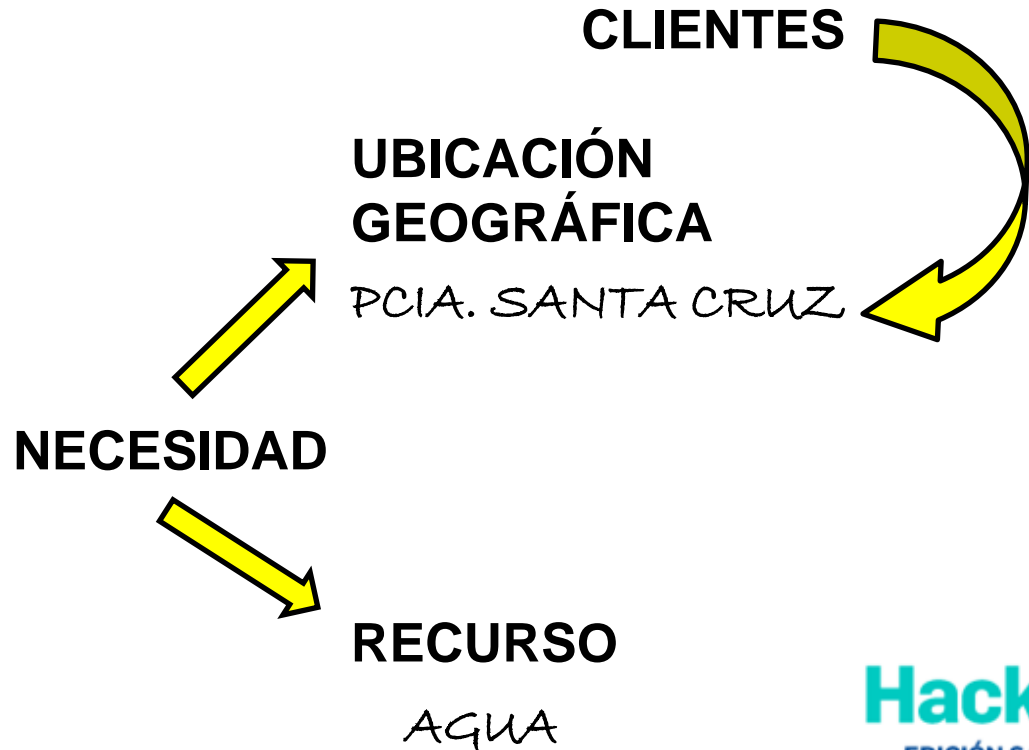
Los seres humanos han utilizados molinos de viento durante miles de años para transformar la energía eólica en fuente de energía.

## ***Construcción de un condensador para generar agua.***

***"CONDETER" Ustedes nos dan viento y nosotros les suministramos agua.***

Esta innovación tiene el potencial de mejorar la calidad de vida, se extrae la energía del viento para generar electricidad, y esta se emplea para hacer funcionar un sistema, en donde la humedad del aire se condensa para producir agua.

# Segmento de mercado



# Aliados

GOBIERNO



ONG'S

El emprendimiento procura encontrar apoyo en el estado o en alguna ONG, que comparta la visión de suministrar agua limpia y segura a quienes mas la necesitan.

Esta sistema es algo que ha de estar al servicio del interés publico.

Comunidad

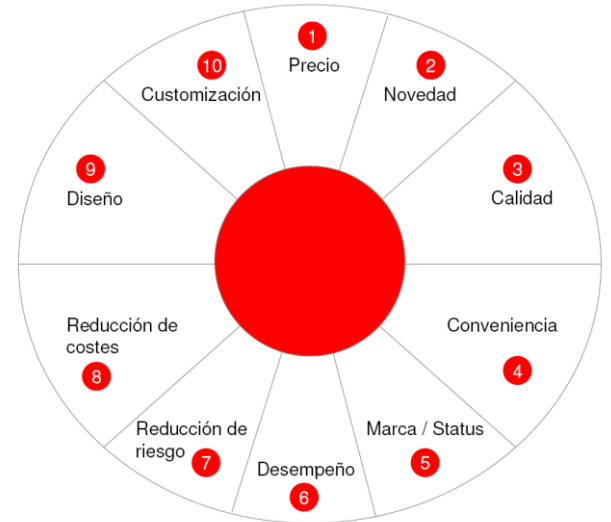


# Valor diferencial

- CONDETER, solucionara la escasez del agua.
- Precios accesibles, ya que su visión es la de ayudar a las comunidades mas necesitadas.
- Reducción de impactos ambientales y tecnología limpia.



**"CONDETER"** *Ustedes nos dan viento y nosotros les suministramos agua.*





# Proyección temporal

- La proyección es una solución que permitirá suministrar agua todos los días, a las personas que actualmente no tiene acceso a ella.
- Implementar esta tecnología en lugares en los cuales, se cuente con las condiciones climáticas adecuadas y así permitir la adaptabilidad del sistema CONDETER.



# Fuente de ingresos



El proyecto se plantea desde el lado social/humano y el aprovechamiento de los recursos naturales, es por ello que los ingresos que se devengaran serán los que se adquieran por la venta e instalación del sistema empleando la energía eólica para así obtener este recurso tan importante como lo es el agua.

# Equipo y capacidades

La empresa cuenta con el personal de alta capacidad técnica, para hacer de esta empresa la mas idónea en la implementación de dicha tecnología.

Brizaidy Galindo, Msc en Ingeniería de petróleo, y personal idóneo en la instalación de dicha tecnología.



¡Muchas gracias!

