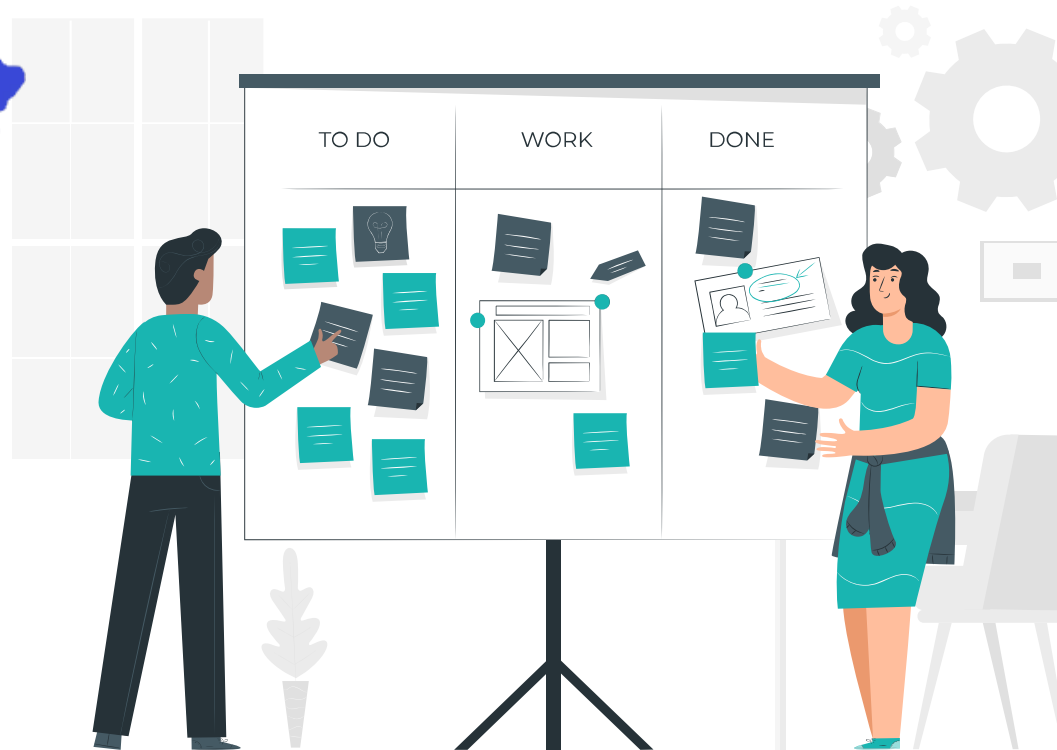


CADA  
DÍA  
CUENTA

LATAM HACKATHON  
SOLUCIONES PARA EL COVID-19



# Material Viernes



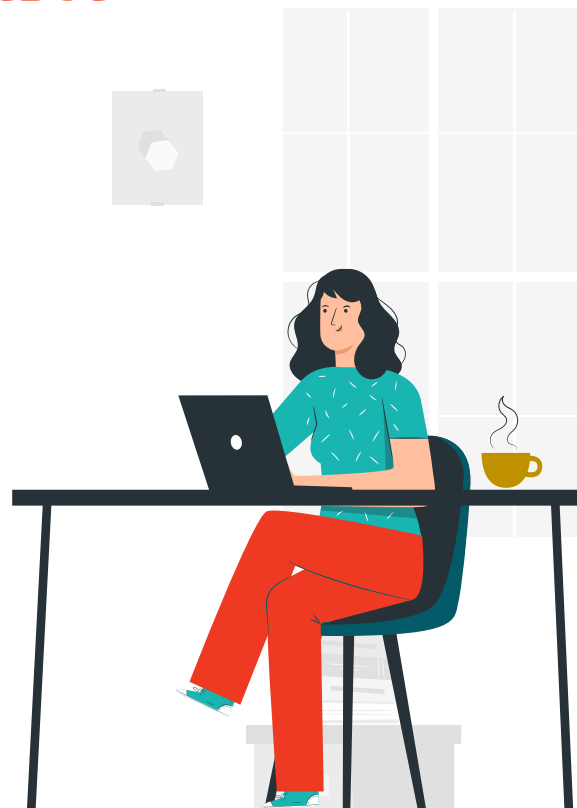
# DETALLE DE JORNADA

01



**Viernes**

Matriz Certezas, Suposiciones y Dudas  
***Resumen actualizado de la Solución***



# ¡BIENVENIDOS!

Hagamos algunos acuerdos de cómo estamos todos juntos ejecutando esta sesión:

**Estar.** Permítete conectarte profundamente con la dinámica.

**BE+.** Seamos positivos, expansivos y construyamos sobre otras ideas.

**Sea concreto:** Vayamos al punto, no hay espacio para deambular.

**Sea descriptivo:** Ideas completas con inicio y fin.

**Buena onda:** La gente feliz es más creativa

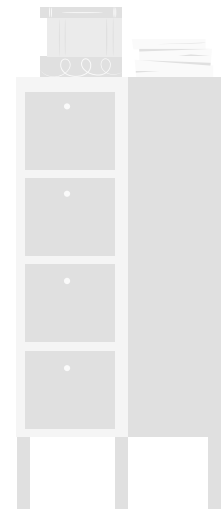




# 1. ¿Quién es quien?

Iniciemos con una ronda de presentación personal. Si aún no nos conocemos, es un punto de partida para que esto suceda.

Si ya nos conocemos, hagámoslo igual, contamos como estuvo nuestro día, rompamos el hielo para empezar a trabajar en equipo.





## 02. Presentación de la idea o reto

Si dentro del equipo está el postulante de la idea que nos fue asignada, iniciemos con esta persona para que nos cuente su motivación inicial y el camino por el cual transitó para llegar a proponer esto como una idea o reto.

Si la idea no es de alguien del grupo, tomemos esto como punto de partida. No es necesario mantener la misma iniciativa pero sí que sirva como borrador inicial.

*Una vez mencionada la idea/reto en el grupo, cada integrante debe compartir sus puntos de vista con el grupo y llegar a un común acuerdo de la mejor solución a desarrollar dentro del hackathon.*



# 03. Matriz Certezas, Suposiciones y Dudas

## DESCRIPCIÓN DE LA DINÁMICA

Es un ejercicio preliminar que se utiliza como punto de partida para profundizar y nivelar al equipo en función del desafío que se intenta resolver.

## OBJETIVOS

- Definir lo que sé, lo que creo saber, lo que definitivamente necesitaría saber más.
- Generar un entendimiento común en torno al desafío.  
Nivelar a los participantes del equipo.
- Detectar dudas para transformarlas en insumo para el desarrollo de la solución.

CERTEZAS	SUPOSICIONES	DUDAS



# Paso a Paso: Matriz CSD

1. Cada uno postula individualmente sus certezas, suposiciones y dudas.
2. Cada integrante comparte sus certezas, suposiciones dudas y el mentor tomará nota en la presentación de Google Slide.
3. Se hace una revisión de los CSDs y una puesta en común general.



# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

1. **¿Cuales son tus Certezas?**

1. **Una plataforma**
2. **Productores / Servicios**
3. **Solución para quienes prestan servicio de forma presencial.**
4. **Hay una necesidad económica**
5. **La mayoría no tienen presencia en internet**
6. **No hay manera de vender sus productos / Servicios**



# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

## 2. ¿Cuales son tus Suposiciones?

1. **Conectar Cliente – Proveedor**
2. **Acceso mínimo a tecnología.**
3. **Uso de envío a domicilio.**
4. **Establecer un canal de pago. (Tarjetas, Efectivo, Digital)**
5. **Espacio publicitario.**
6. **Ofrecer seguridad para el cliente y el proveedor.**

# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

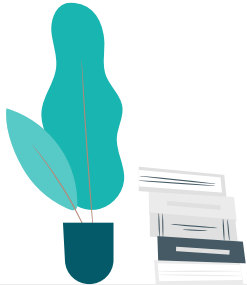
1. **¿Cuales son tus Dudas?**

1. **¿Cuales serian los requisitos del cliente y del proveedor?**
2. **Viabilidad / aceptación del servicio (Plataforma)**
3. **Costo de creación y mantenimiento de la Plataforma.**
4. **Costo de permanencia de quien ofrece producto o servicio.**
5. **¿Cómo monitorear al proveedor en el cumplimiento de lo acordado con el cliente?**
6. **Como alimentar la plataforma y organizar su segmentación.**
7. **¿Que tiempo tardaria en realizarse?**
8. **¿Está abierta a productos y servicios?**
9. **De qué manera podemos ser competitivos?**
10. **Cual es la sostenibilidad económica de la Plataforma?**

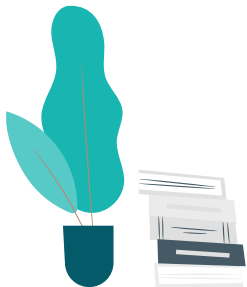
## 04. Postulación final

*Desarrollar una plataforma que cree una red de proveedores de productos y servicios, para que estos ofrezcan su servicio y comparta contenido relacionado a sus oficios (tutoriales por ejemplo) para recibir pagos o donaciones.*

*Las personas que ofrecen los servicios se deberán registrar de manera que sea posible ver la localidad en donde trabajan para que los usuarios/consumidores tengan la posibilidad de contactarles*



# IMPRIMIBLES



## Matriz Certezas, Suposiciones y Dudas

CERTEZAS

SUPOSICIONES

DUDAS

I  
M  
P  
R  
I  
M  
I  
R



# GRACIAS

¿Dudas, consultas?

[contacto@cadadiacuenta.org](mailto:contacto@cadadiacuenta.org)

<https://cadadiacuenta.org/>



CREDITS: This presentation template was created by [Slidesgo](#), including icons by [Flaticon](#), and infographics & images by [Freepik](#)

